

## **Lista firm hiszpańskich biorących udział w Polsko Hiszpańskim Forum Inwestycyjnym Warszawa, 15 i 16 październik 2007**

### **Firmy konsultingowe, szkoleniowe i innych usług dla biznesu.**

#### **ESP07 - ASOCIACION PARA EL PROGRESO EMPRESARIAL DE CASTILLA Y LEON (reprezentująca firmę HADAS)**

<http://www.asociacionapecal.com>

Mała, lecz doświadczona firma specjalizująca się w doradztwie i szkoleniach związanych z równouprawnieniem w miejscu pracy: realizuje badania sytuacyjne, opracowuje i wprowadza programy naprawcze, także przy wykorzystaniu Funduszy Europejskich (EQUAL itp.). Szczególnymi obszarami ekspertyzy są: równouprawnienie płci, agenci równouprawnienia, inicjatywy biznesowe dla kobiet, ruch stowarzyszeniowy pracowników, ograniczanie przemocy związanej z płcią, równouprawnienie w komunikacji. Klienci Hadas to w większości instytucje publiczne oraz duże firmy.

#### **Profil lokalnego partnera**

Partnerzy do współpracy długoterminowej lub joint-venture.

1. Małe firmy specjalizujące się w tym samym obszarze doradztwa i szkoleń (rozwój HR), która posiada doświadczenie w zarządzaniu projektami finansowanymi z Funduszy Europ. (EQUAL).
2. Firmy doradcze lub grupy doradców zainteresowane utworzeniem nowego działu lub założeniem nowej firmy oferującej usługi w zakresie HR i równouprawnienia, bazując na wiedzy i doświadczeniu hiszpańskiej firmy.

#### **ESP08 - AUXADI CONTABLES & CONSULTORES, SA**

<http://www.auxadi.com>

Średniej wielkości firma doradcza i księgowa specjalizująca się w outsourcingu procesów biznesowych (BPO) w zakresie usług księgowych dla firm międzynarodowych. Oferuje usługi takie jak rachunkowość, raportowanie, doradztwo w zakresie zgodności z przepisami podatkowymi, obsługa listy płac oraz zarządzanie gotówką. Obrót roczny firmy wynosi poniżej 5 milionów EURO. Swoje biura posiada w Hiszpanii, Portugalii oraz Chile.

#### **Profil lokalnego partnera**

1. Mała lub średniej wielkości firma specjalizująca się w outsourcingu procesów biznesowych i rachunkowości zlokalizowana w Warszawie, gotowa nawiązać długoterminową współpracę. Dodatkowym atutem będzie doświadczenie w pracy z klientami międzynarodowymi i z sektorem nieruchomości.
2. Księgowi z dobrą znajomością języka angielskiego do pracy w biurze w Warszawie.

## **ESP11 - CENTRO SUPERIOR DE HOTELERIA Y TURISMO DE VALENCIA - BETA HOTELES**

<http://www.ehtvalencia.com>

Firma prowadzi szkoły specjalizujące się w przygotowaniu zasobów ludzkich dla branży hotelarskiej, turystycznej oraz restauracyjnej. Oferta zawiera zajęcia teoretyczne, jak również trening praktyczny. Klientami firmy są ludzie, którzy chcą pracować w danych sektorach oraz potencjalni pracownicy, dla których organizuje staże i rekrutacje. Obrót firmy wynosi blisko 5 milionów EURO i jest ona obecna w wielu krajach Europy i Ameryki Łacińskiej.

### **Profil lokalnego partnera**

1. Uniwersytet lub inny rodzaj szkoły wyższej, która prowadzi już program szkoleniowy dla branży turystycznej i chciałaby go urozmaicić oraz poprawić jakość, bądź też nie prowadzi takiego, a byłaby zainteresowana jego uruchomieniem we współpracy z międzynarodowym partnerem..
2. Regionalny partner samorządowym odpowiedni do spraw turystyki bądź promocji regionalnej (agencja, zarząd turystyki itp.) zainteresowany współpracą w celu poprawienia jakości zasobów ludzkich w sektorze turystycznym.

## **ESP14 - DEPAEX S.L.**

<http://www.depaex.es>

DEPAEX jest firmą doradcą zajmującą się przygotowaniem i realizacją projektów finansowanych z Funduszy Unii Europejskiej. Posiada doświadczenie w programach dotyczących rozwoju społeczno-gospodarczego wsi i regionów oraz w doradztwie w zakresie energetyki, zarządzaniu środowiskiem, doradztwie dla firm.

### **Profil lokalnego partnera**

1. Mała lokalna firma doradcza pracująca przy programach finansowanych z funduszy europejskich, z bardzo dobrą znajomością polskiego rynku (rozwój lokalny, przemysł, ochrona środowiska), gotowa do nawiązania współpracy w formie aliansu strategicznego.
2. Polskie agencje rozwoju.

## **ESP15 - DESARROLLO DE ESTRATEGIAS EXTERIORES SA (Grupo DEX)**

<http://www.grupodex.com>

GRUPO DEX świadczy usługi doradcze, specjalizuje się w funduszach z Unii Europejskiej, doradztwie społeczno-gospodarczym, programach rozwojowych, planowaniu strategicznym, współpracy międzynarodowej oraz współpracy przy projektach B+R finansowanych przez programy ramowe UE. Roczny obrót firmy wynosi poniżej 1 milion EURO. Firma świadczy usługi na rynkach kilku krajów europejskich, posiada również sieć partnerów w nowych krajach członkowskich.

### **Profil lokalnego partnera**

1. Firma o podobnym profilu lub młody profesjonalny zespół, pracujący przy projektach finansowanych z funduszy UE, świadczący usługi doradcze. Przedsiębiorstwo powinno być otwarte na nowe projekty i wiedzę oraz gotowe do pracy z międzynarodową siecią partnerską.
2. Firmy oferujące usługi powiązane z wykorzystywaniem funduszy strukturalnych UE (inżynieria budowlana, budownictwo, ochrona środowiska, itp.), które mogłyby wykorzystać doświadczenie GRUPO DEX w zakresie funduszy UE, w celu rozwinięcia projektów i ich dywersyfikacji.

## **ESP17 - ESTUDIO DE INGENIERIA Y ARQUITECTURA, S.L. (Eiasl)**

<http://www.eiasl.com>

EIASL specjalizuje się w organizowaniu źródeł finansowania, przede wszystkim z międzynarodowych subwencji (funduszy UE, EBI, IADB, Banku Światowego itp.). Tworzy analizy ekonomiczne, studia wykonalności, analizy rynku oraz opracowuje nowe produkty turystyczne. Roczny obrót firmy wynosi poniżej 1 miliona EURO.

### **Profil lokalnego partnera**

1. Lokalna firma doradcza specjalizująca się w zakresie pozyskiwania funduszy unijnych lub oferująca inne uzupełniające usługi, która posiada bogate doświadczenie i umiejętności w przygotowywaniu dokumentów i ofert.
2. Firmy realizujące projekty wymagające finansowania (przedsiębiorstwa budowlane, inwestorzy w pola golfowe, biura nieruchomości itp.)

## **ESP24 - ICN-ARTEA**

<http://www.icnarte.com>

ICN Artea specjalizuje się w turystyce oraz dziedzictwie kulturowym. Kreuje strategie, generalne plany i zarządza realizacją projektów oraz szkoli zespoły w celu wykreowania dobrych warunków dla rozwoju turystycznego miasta. Firmie udało się rozwinąć swoją własną metodologię oraz portfel projektów. Firma tworzy muzea, centra wystawowe, jak również inne sposoby prezentowania dziedzictwa kulturowego. W Polsce chciałaby wziąć udział w przygotowywaniu miast do Mistrzostw Euro 2012 UEFA w zakresie : dodawania wartości do lokalnego dziedzictwa, nadawanie nowego wizerunku miastom, opracowania nowych usług turystycznych i systemów informacji dla turystów. Roczny obrót firmy wynosi poniżej 1 miliona EURO. Posiada doświadczenie przy projektach międzynarodowych.

### **Profil lokalnego partnera**

1. Lokalne firmy doradcze znajdujące się w różnych regionach Polski, z bogatym doświadczeniem i dobrymi kontaktami z lokalną administracją. Powinny pracować w dziedzinie turystyki, kultury, rozwoju miast lub innych, powiązanych z sektorem publicznym, jak również posiadać doświadczenie przy projektach finansowanych z funduszy europejskich.

## **ESP29 - PROXECTOS, CONSULTORÍA E FORMACIÓN, S.L.**

<http://www.proxectos.com>

Proxectos jest hiszpańską firmą konsultingową i szkoleniową, której działalność obejmuje dziedziny takie jak: sektor publiczny, zarządzanie jakością, rozwój przedsiębiorczości, rozwój gospodarczy i regionalny, handel zagraniczny, turystyka i badania rynku. Firma zajmuje się opracowywaniem projektów dla klientów z sektora publicznego i prywatnego. Specjalizuje się w projektach finansowanych z funduszy europejskich. Obrót firmy wynosi ponad 10 milionów Euro.

### **Profil lokalnego partnera**

1. Instytucje i organizacje realizujące projekty finansowane z funduszy UE, zainteresowane współpracą międzynarodową w zakresie organizacji nowych projektów lub przyłączeniem się do istniejących projektów realizowanych przez hiszpańskie instytucje publiczne, zwłaszcza w dziedzinie praw człowieka, równości, szkoleń oraz strategii rozwoju lokalnego.

**ESP30 - R&G NUEVA GESTION S.L.**

<http://www.rgnuevagestion.com>

Przedsiębiorstwo R&G specjalizuje się we wprowadzaniu lokalnych, małych, ale zaawansowanych technologicznie firm z regionu Navarra na zewnętrzne rynki. Ich klienci prowadzą działalność w branżach przemysłu: samochodowego, energii odnawialnej i konwencjonalnej, biopaliw, ochrony środowiska, turystyki, infrastruktury i innych.

**Profil lokalnego partnera**

1. Firmy konsultingowe, pośredniczące lub inżynierskie prowadzące działalność w wyżej wymienionych branżach przemysłu, które mogłyby zaprezentować firmy z regionu Navarra polskim partnerom i wspierać współpracę techniczną, handlową i przemysłową.

**ESP34 - URIA, MENENDEZ Y CIA, ABOGADOS, S.C**

<http://www.uria.com>

Uria Menendez oferuje kompleksowe usługi prawne. Jest to jedna z największych spółek prawnych w Hiszpanii oraz zajmuje miejsce między największymi i najbardziej innowacyjnymi firmami prawniczymi w Europie. Zatrudnia ponad 1000 osób w swoich biurach w Europie, USA i Ameryce Łacińskiej.

**Profil lokalnego partnera**

Polskie spółki oferujące profesjonalną obsługę w Warszawie i w innych większych miastach, które mogłyby zapewnić komplementarne usługi dla klientów Uria Menendez:

1. Biura rachunkowe.
2. Firmy rekrutacyjne i doradztwa personalnego.
3. Agencje nieruchomości.
4. Firmy badania rynku.
5. Doradcy inwestycyjni.
6. Również stowarzyszenia i uczelnie prawnicze.